



CONTENTS INDICE



- **Benvenuti a tutti**
- Welcome everyone



- **Il futuro come nuova, quotidiana opportunità**
- The future as a new, everyday opportunity



- **Trasporto e consegna ancora più efficienti**
- Even more efficient transport and delivery



- **Incontro con Marco La Rocca, nuovo direttore commerciale estero**
- An interview with Marco La Rocca, our new international sales director



- **Con Tresoldi Metalli l'anticorrosione scopre una nuova frontiera**
- With Tresoldi Metalli, anticorrosion finds a new frontier



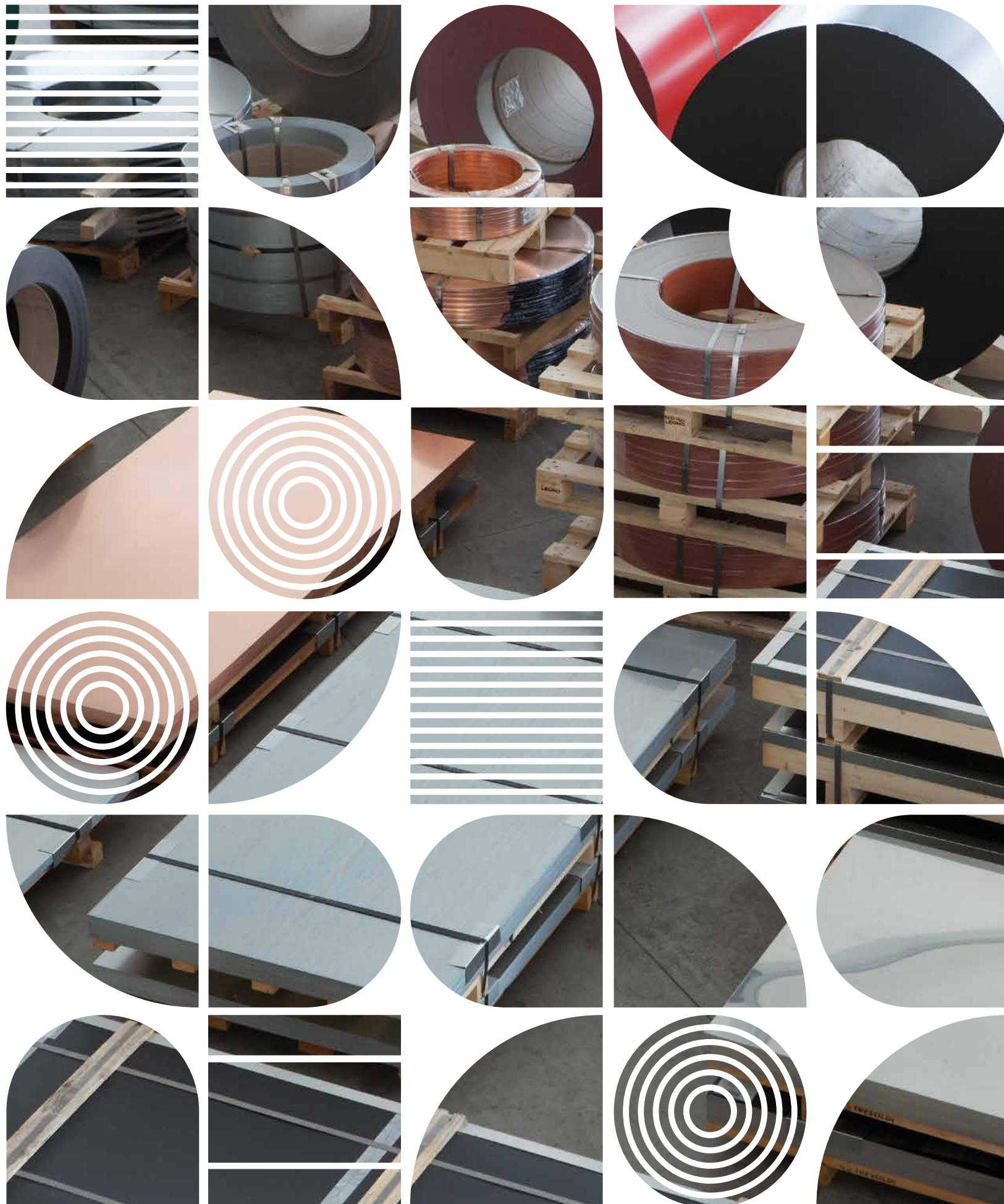
- **Alte performance tecniche, straordinario effetto visivo: il nuovo Alu Soft Plus Wrinkled**
- High technical performance, extraordinary visual effect: the new Alu Soft Plus Wrinkled



- **La cultura del rispetto. Per le persone e per l'ambiente**
- A culture of respect. For people and the environment



- **I nostri primi 60 anni**
- Our first 60 years



Benvenuti a tutti

Con questo nuovo numero del nostro magazine, abbiamo deciso di aprire virtualmente le porte di Tresoldi Metalli a clienti, fornitori e amici per condividere uno spaccato quotidiano della nostra realtà.

Vogliamo raccontarvi un po' più su di noi, farvi conoscere l'identità della nostra azienda, condividere il dinamismo che ci caratterizza, con tanti progetti e iniziative sempre animate da una visione unitaria degli obiettivi da parte della dirigenza e dell'intera squadra.

Vi racconteremo dei nuovi prodotti come Zincomax, dei sistemi sempre più avanzati per ottimizzare il packaging e la logistica, degli investimenti per una maggiore sostenibilità ed efficienza energetica, ma vi racconteremo soprattutto delle persone che contribuiscono ogni giorno a fare di quest'azienda un punto di riferimento internazionale.

Ecco allora l'intervista ad Alberto Tresoldi che ci racconta di un ambizioso piano di investimenti e lo spazio dedicato ad una delle tante nuove e fondamentali risorse introdotte nell'organico, come il nuovo direttore commerciale estero Marco La Rocca.

A tutti voi buona lettura.



Welcome everyone

With the first issue of our magazine, we have decided to virtually open Tresoldi Metalli's doors to customers, suppliers and friends, to share an inside view of our everyday business.

We want to tell you more about us, show you our company's identity, share the energy that keeps us going, with projects and initiatives that are always driven by the unified vision and goals of our management and the entire team.

We will tell you about our new products, such as Zincomax, our increasingly advanced systems to optimise packaging and logistics, and our investments in improving sustainability and energy efficiency, but most importantly, we will tell you about the people who work every day to make this company an international point of reference.

So we have featured an interview with Alberto Tresoldi, who will tell us about an ambitious investment plan, and a space dedicated to one of the many new, fundamental staff members who have joined the team, our new international sales director, Marco La Rocca.

Happy reading!

Il futuro come nuova, quotidiana opportunità

Un'azienda dinamica, che sa cambiare per ampliare sempre il proprio orizzonte.

Abbiamo incontrato a Pozzonovo Alberto Tresoldi, presidente dell'azienda, che ci ha raccontato i nuovi obiettivi imprenditoriali e il massiccio piano di investimenti con cui punta a raggiungerli.

Buongiorno Alberto. Dopo tanti anni, Tresoldi Metalli mostra sempre un forte dinamismo che porta l'azienda a innovarsi costantemente. Oggi quali nuovi obiettivi si è prefissata?

Gli ultimi 10 anni hanno visto un'enorme crescita: al tradizionale ambito dell'edilizia abbiamo affiancato il **mercato industriale**, un settore con prospettive molto ampie che oggi ricopre il **65%-70% della nostra produzione**. Ora guardiamo ad un orizzonte ancora più ampio, allargando la nostra presenza tramite scelte lungimiranti e un piano di **investimenti a lungo termine**.

Imporvi sul mercato industriale con questa rapidità vi avrà richiesto nuovi standard e nuove scelte aziendali.

Certo e ritengo che anche il mercato edilizia abbia tratto un forte beneficio dagli standard elevati che il mercato industria impone. Per noi, far coesistere questi due settori ha richiesto forti investimenti. Oggi puntiamo ad ampliarli ulteriormente per potenziare i servizi che offriamo ai clienti in termini di **rapidità di consegna, attenzione al prodotto e qualità del servizio**.

Quali sono le direttrici su cui si muove il piano di investimenti?

La prima sono le persone, la nostra forza più grande. Spesso vengono sottovalutate dando più spazio a nuovi macchinari o impianti più strutturati. In realtà sono le **persone il primo elemento** che marca la **differenza** e in Tresoldi Metalli lo dimostrano ogni giorno.

Cosa significa investire sulle persone?

Abbiamo ringiovanito l'organico, aprendo a tante **nuove assunzioni** sia nel reparto **produttivo**, sia in quello **manageriale**. Questo ci ha portato a un **maggior dinamismo**, all'introdurre idee nuove che si stanno affiancando in modo sinergico alle esperienze consolidate già presenti all'interno dell'azienda. Inoltre, siamo riusciti a introdurre **competenze diversificate** che ci hanno permesso di aprirci a **nuovi settori** e a nuovi **mercati geografici**.

Quali altri step prevede l'ampliamento aziendale?

Abbiamo in previsione forti **investimenti su strutture e macchinari** da un lato e su **digitalizzazione e automazione** dall'altro. Puntiamo ad **ampliare la capacità produttiva** in modo sostanziale, per poter dare spazio a nuovi **mercati nazionali e internazionali** che mostrano di essere molto ricettivi e promettenti.

Oltre all'ampliamento dei mercati, quali novità puntate ad offrire ai clienti?

La nostra caratteristica è da sempre la **completezza dell'offerta**: con un unico fornitore è possibile rispondere ad ogni necessità nell'ambito dei metalli. Accanto a questo, oggi puntiamo a garantire **risposte pronte e tempi di consegna ancora più rapidi, un'attenzione minuziosa alla qualità dei prodotti** offerti e una serie di **servizi** capaci di rispondere alle richieste dei clienti più esigenti.

The future as a new, everyday opportunity

A dynamic company that understands how to change in order to continue to broaden its horizons.

We went to Pozzonovo to meet with Alberto Tresoldi, president of the company, who told us all about their new business goals and the solid investment plan in place to achieve them.

Good morning Alberto. After many years, Tresoldi Metalli continues to show how dynamic it is, helping the company to constantly innovate. What new goals have you set recently?

In the last 10 years we have seen enormous growth: alongside the traditional construction sector we have expanded into the **industrial market**, which is a sector with wide-ranging opportunities that now covers **65-70% of our production**. We are now looking towards an even broader horizon, expanding our presence through forward-thinking choices and a **long-term investment plan**.

Breaking into the industrial market so quickly must have required new standards and new corporate strategies.

Of course, and I believe that the construction market has also greatly benefited from the high standards that the industrial market requires. For us, making sure that these two sectors can coexist has required large investments. Today, we are aiming to further add to them, to enhance the services we offer to customers in terms of **delivery speed, attention to the product and quality of service**.

What are the guiding priorities for the investment plan?

The first is people, our greatest strength. They are often undervalued to give more focus to new machinery or better-designed systems. But really, **people are the most important element** that truly makes a **difference**, and at Tresoldi Metalli they show us this every day.



What does it mean to invest in people?

We have rejuvenated our staff, taking on many **new hires**, both in the **production** department and in **management**. This has given us new, **increased energy** and led us to introduce new ideas that synergically complement the consolidated experience already present in the company. We have also managed to bring in people with **diversified skills** that have allowed us to open up to **new sectors** and new **geographical markets**.

What other steps are planned for company expansion?

We have planned major **investments in facilities and machinery**, and also in **digitalisation and automation**. We aim to substantially **expand our production capacity** in order to accommodate new national and international markets that look to be highly receptive and very promising.

Other than expanding into new markets, what new features are you planning to offer to customers?

Our most important feature has always been how **complete our offer is**: with just one supplier, it is possible to meet any requirement when it comes to metals. Alongside this, we are now focusing on guaranteeing **prompt replies and even faster delivery times**, meticulous attention to the quality of the products we offer, and a series of **services** able to meet the needs of even the most demanding customers.

Trasporto e consegna ancora più efficienti

Programmi e soluzioni tecnologiche automatizzati per assicurare rapidità, efficienza nel carico e ancora maggiore cura negli imballaggi.

L'integrazione di nuovi macchinari avanzati per il perfezionamento del packaging apre nuovi orizzonti soprattutto nell'ambito dei tubi aggraffati.



La ricerca dell'efficienza e la cura del prodotto in Tresoldi Metalli toccano ogni aspetto della produzione e del servizio. In questi anni l'azienda si è impegnata su molteplici fronti per offrire una sempre crescente competitività: dai sistemi di tracciabilità delle consegne improntati ad un'ottica di digitalizzazione avanzata fino ai macchinari sempre più performanti per il taglio e la lavorazione.

L'attenzione per imballaggi e consegne

Uno dei settori in cui l'azienda ha mostrato una forte attenzione è quello di una crescente cura per gli imballaggi così da garantire maggior efficienza nei trasporti e pack perfettamente realizzati per adattarsi alle esigenze produttive del cliente, per rispettare le sue tempistiche e per evitare qualunque tipo di danneggiamento superficiale, anche minimo, ai prodotti.

Software di calcolo e automazione degli imballi

Per rispondere a queste necessità, l'azienda sta integrando soluzioni automatizzate in grado di supportare gli operatori rendendo meno gravoso il loro operato quotidiano, automatizzando movimentazione e imballo dei tubi e assicurando un controllo qualitativo capillare.

IL RISVOLTO GREEN

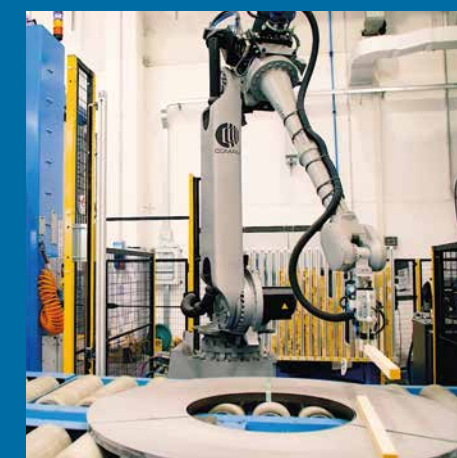
Non solo maggior controllo qualitativo: l'utilizzo dei software di calcolo per gli imballi permette di ottimizzare il riempimento dei camion e limitare quindi i trasporti sulle nostre strade.



Even more efficient transport and delivery

Automated programmes and technological solutions to guarantee speed, efficiency in loading and even more care taken over packaging.

The integration of new, advanced machinery to improve packaging opens up new horizons, especially for seamed pipes.



At Tresoldi Metalli, the search for efficiency and the care taken over products influences every aspect of our production and service.

In recent years, the company has been working on many fronts to offer an increasingly competitive service: from delivery traceability systems geared towards advanced digitalisation, to increasingly high-performance machinery for cutting and processing.

Focus on packaging and deliveries

One of the areas the company has been increasingly focusing on is careful attention to packaging in order to guarantee better efficiency in terms of transport, and packages perfectly created to adapt to the customer's production requirements, respect their timeframes and avoid any form of superficial damage to the product, however minimal.

Calculation software and packaging automation

In order to meet these needs, the company is introducing automated solutions that are able to support operators by making their everyday work less demanding, automating the handling and packaging of pipes and ensuring meticulous quality control.

GREEN RESULTS

Not just better quality control: the use of calculation software for packaging allows us to optimise truckloads, and therefore limit the number of vehicles on our roads.



Incontro con Marco La Rocca, nuovo direttore commerciale estero

Visione globale, valorizzazione del team, trasparenza e autorevolezza verso il cliente: le chiavi di un nuovo approccio nella gestione di un comparto cardine per l'azienda.

Tra le nuove leve inserite nell'area manageriale di Tresoldi Metalli, Marco La Rocca ha un'esperienza ventennale, una grande passione per questo settore e una lingua madre, il tedesco, che lo ha aiutato a ampliare la presenza dell'azienda in Austria, Germania e dell'Europa orientale.

Con lui abbiamo parlato dell'identità Tresoldi Metalli e delle nuove prospettive che si aprono per l'azienda sul mercato estero.

Nome: Marco La Rocca
Ruolo: Direttore commerciale estero
Età : 49
In Tresoldi Metalli da: Maggio 2022

Name: Marco La Rocca
Position: International sales director
Age: 49
At Tresoldi Metalli since: May 2022



NUOVI INGRESSI <
NEW HIRES >

An interview with Marco La Rocca, our new international sales director

A global vision, promoting the team, and transparency and authority with customers: the key features of a new approach to managing a core sector for the company.

One of the new assets in the managerial department at Tresoldi Metalli, Marco La Rocca, has twenty years of experience in the metals and copper sector, great passion for this industry, and a native language, German, which has helped him to expand the company's presence in Austria, Germany and countries in Eastern Europe.

We spoke with him about the identity of Tresoldi Metalli and the new prospects opening up for the company on the international market.

Hi Marco.

You have known the market for many years, and arrived at Tresoldi Metalli with extensive experience. What struck you when you arrived here?

Here, for the first time, I actually had responsibility for every area in my sector: in the first few days I inserted orders, communicated with production, and directly managed logistics. **Management offered me a rare opportunity: I was able to have direct contact with all the different phases of company mechanisms as a whole.** Without such an organic, seamless experience, I would never have managed to understand how and where to intervene in order to optimise some internal and external processes.

What steps did you take to streamline processes?

First of all, this was not only my effort: I strongly believe in the importance of the team, and every initiative is shared by the entire team. The approach we introduced was for sales to truly become an active link in the relationship between customers, the company and production. This means **feasibility analyses performed upstream and explained clearly to the customer, from the offer stage and for every aspect of the order:** from detailed technical sheets on the material to detailed specifications on the packaging.

The benefits for the customer?

We are seen as the serious, well-structured, organised company that we are. We understand the needs of every business and try to find a point of synthesis, for example by defining even the packaging beforehand. **For the customer, knowing not just the measurements and material, but also the type of pallets used, the strapping and weights right from the start, allows them to better organise their production.** With us, they know that they won't have any surprises, and this makes their - and our - company processes more streamlined.

You spoke about the importance of the team. How many of you are there, and what results are you aiming for?

There are 7 of us within the company, and we have a few external facilities for support. We work for both the **construction** market and the **industrial** market. At the moment, the proportion of sales abroad comes in at about a quarter of our overall revenue, and we are convinced that with the planned investments, we will be able to consolidate and expand this, even in the face of higher production capacity.

Ciao Marco.

Tu conosci il mercato da molti anni, sei approdato in Tresoldi Metalli già con una forte esperienza. Cosa ti ha colpito al tuo arrivo?

Qui, per la prima volta, mi sono realmente occupato di ogni area del mio settore: nei primi giorni ho inserito gli ordini, mi sono interfacciato con la produzione, ho gestito direttamente la logistica. **La dirigenza mi stava offrendo una rara opportunità: ho potuto toccare con mano tutte le diverse fasi del meccanismo aziendale nella sua globalità.** Senza un'esperienza così organica e integrata non sarei mai riuscito a capire come e dove intervenire per ottimizzare alcuni processi interni ed esterni.

Come ti sei adoperato per snellire i processi?

Anzitutto non è un impegno solo mio: credo fortemente nell'importanza della squadra e ogni iniziativa è condivisa dall'intero team. L'approccio che abbiamo introdotto è che il commerciale sia realmente una cerniera, attiva, nel rapporto tra cliente, azienda e produzione. Questo significa **analisi di fattibilità realizzate a monte ed esplicitate in modo chiaro al cliente già in fase di offerta e per ogni aspetto della commessa:** dalle schede esaustive sul materiale fino alle specifiche dettagliate sul packaging.

I vantaggi per il cliente?

Appariamo come l'azienda seria, strutturata e organizzata che siamo. Capiamo le esigenze di ogni realtà e cerchiamo di trovare un punto di sintesi, ad esempio anche tramite la definizione preventiva degli imballi. **Per il cliente conoscere sin dalla firma non solo misure e materiale, ma anche il tipo di pallet utilizzato, le reggettature, i pesi, permette di organizzare meglio la sua produzione.** Con noi sa che non avrà mai sorprese e questo rende più snelli i suoi - e i nostri - processi aziendali.

Hai parlato di importanza della squadra. In quanti siete e a quali risultati puntate?

Siamo in 7 interni e abbiamo alcune strutture esterne di supporto. Lavoriamo sia per il mercato dell'**edilizia**, sia per quello dell'**industria**. Al momento la quota estero si attesta a circa un quarto del fatturato globale e siamo convinti che con gli investimenti previsti saremo in grado di consolidarla e ampliarla, anche a fronte di un maggiore capacità produttiva.

Con Tresoldi Metalli l'anticorrosione scopre una nuova frontiera

Zincomax è il nuovo rivoluzionario rivestimento Tresoldi con proprietà auto-cicatrizzanti avanzate e altissima resistenza alla corrosione anche in ambienti ostili.

Una nuova idea di anticorrosione

Costituito da zinco, alluminio (fino al 3,5%) e magnesio (fino al 3%), Zincomax ha una pellicola protettiva molto densa che funge da barriera rispetto l'esterno, evitando che l'acciaio sottostante entri a contatto con l'ambiente.

Autoriparante e auto-cicatrizzante

Il 3% di magnesio contenuto nella sua lega permette di creare una pellicola protettiva che cicatrizza naturalmente e autoripara bordi, fori, graffi e saldature fornendo una perfetta protezione dell'intera struttura.

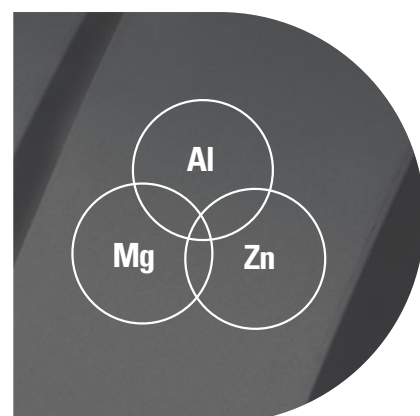
Lavorazioni semplificate e saldature più efficienti

Grazie alla perfetta aderenza del suo rivestimento metallico, può essere piegato, stampato e profilato mantenendo sempre un elevatissimo livello di resistenza alla corrosione anche nelle zone deformate.

Ogni tecnica di saldatura - ad arco, a punti o HFI - è inoltre facilitata dallo spessore ridotto del rivestimento e dall'alta presenza di magnesio che aumenta la protezione e la durabilità delle zone saldate.

Garantito a lungo termine

Primo acciaio con rivestimento metallico ad essere classificato per l'utilizzo in ambiente C5-M, Zincomax rappresenta la scelta ideale per progetti che richiedono prestazioni elevate anche nel lungo periodo.



ECCELLENTE RESISTENZA ALLA CORROSIONE

Anche in ambienti salini, ad alto inquinamento o a persistente condensa.



FACILE LAVORABILITÀ

Profilatura, piegatura, stampaggio e saldatura più semplici e performanti.



COSTI RIDOTTI

In termini di produzione, lavorazione e manutenzione.



ECO COMPATIBILITÀ

Preserva le risorse, è riciclabile, evita la dispersione di zinco.



PROPRIETÀ DI AUTORIPARAZIONE DEI BORDI

Per una protezione completa.



SALDATURE PIÙ EFFICIENTI

Grazie allo spessore ridotto e all'alta presenza di magnesio.

With Tresoldi Metalli, anticorrosion finds a new frontier

Zincomax is the revolutionary new Tresoldi coating with advanced self-healing properties and extremely high resistance to corrosion, even in hostile environments

A new concept of anticorrosion

Made from zinc, aluminium (up to 3.5%) and magnesium (up to 3%), Zincomax has a very dense protective film that acts as a barrier to the outside, preventing the steel underneath from coming into contact with the environment.

Self-healing

The 3% magnesium contained in the alloy forms a protective film that naturally heals itself and repairs edges, holes, scratches and welds, providing perfect protection for the entire structure.

Simplified processing and more efficient welding

Thanks to the perfect adhesion of its metal coating, it can be bent, moulded and profiled while always maintaining a very high level of corrosion resistance even in deformed areas. Each welding technique - arc, spot or HFI - is made easier by the reduced thickness of the coating and the high presence of magnesium, which increases the protection and durability of welded areas.

Guaranteed to last

The first steel with a metal coating to be classified for use in C5-M environments, Zincomax is the perfect choice for projects that require high performance over a long period of time.

EXCELLENT RESISTANCE TO CORROSION

Even in salty or highly polluted environments, or places with persistent condensation.

EASY WORKABILITY

Simpler, higher performance profiling, bending, moulding and welding.

REDUCED COSTS

In terms of production, processing and maintenance.

ECO-FRIENDLY

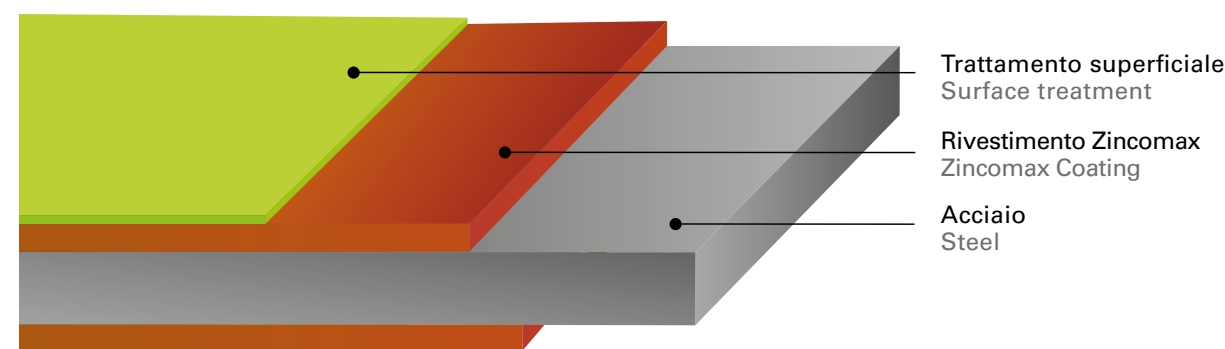
Preserves resources, is recyclable, avoids zinc dispersion.

SELF-HEALING EDGES

For full protection.

MORE EFFICIENT WELDING

Thanks to reduced thickness and a high level of magnesium.



Alte performance tecniche, straordinario effetto visivo: il nuovo Alu Soft Plus Wrinkled

Alu Soft Plus Wrinkled è l'ultima proposta Tresoldi Metalli per il settore edile, ma anche ma anche per quello dell'arredo o industriale: una finitura nuova che arricchisce le alte performance tecniche di Alu Soft Plus.

Un'innovazione nata per interpretare le nuove esigenze del mercato, non solo sul fronte tecnico, ma anche su quello estetico: Alu Soft Plus Wrinkled è la nuova finitura che Tresoldi Metalli propone guardando, in prima battuta, alle esigenze e alle tendenze del comparto architettonico.

Una nuova estetica

L'aspetto inedito della finitura wrinkled punta ad intercettare un **gusto contemporaneo**, evoluto e sfaccettato tramite un effetto tattile e visivo quasi vellutato e **valori di brillantezza molto bassi**, ottenuti grazie alla combinazione di più vernici con l'intento di realizzare un prodotto come Alu Soft Plus.

Un materiale dalla facile lavorabilità

Alu Soft è l'alluminio preverniciato a firma Tresoldi Metalli ideale per rivestimenti e coperture. Grazie alla particolare **ductilità delle sue lastre**, consente **un'ottima lavorabilità**, permettendo ad architetti e progettisti scelte creative più libere e audaci.

Alte performance tecniche sposano una nuova estetica.

Resistente ai graffi, di **facile manutenzione** e di **lunga durata**; Alu Soft Plus ha una buona resistenza alla corrosione che lo rende adatto a tutti i più comuni ambienti urbani ed è tre volte più **leggero** rispetto all'acciaio, caratteristica che **semplifica la posa in opera**, lo **stoccaggio** e ogni operazione di **movimentazione**.

Un materiale versatile per un'ampia gamma di applicazioni

Nato per rispondere alle esigenze del mondo **edile**, Alu Soft Plus ha una presenza visiva fortemente caratterizzata che lo rende ideale anche per il comparto dell'**arredo** o per quello **industriale** più attento all'estetica e alle nuove tendenze.



High technical performance, extraordinary visual effect: the new Alu Soft Plus Wrinkled

Alu Soft Plus is the latest Tresoldi Metalli product for the construction sector, but it is also suitable for the furnishings and industrial sectors: a new finish that enhances the high technical performance of Alu Soft Plus.

An innovation created to meet new market requirements, not only from a technical perspective, but also aesthetically: Alu Soft Plus is the new finish offered by Tresoldi, which responds primarily to requirements and trends in the architectural sector.

A new aesthetic

The original appearance of the Wrinkled finish aims to tap into **contemporary, mature, multi-faceted tastes** with its almost velvety tactile and **visual effect and very low shine**, achieved through a combination of several paints brought together to create a product like Alu Soft Plus.

A material that is easy to work with

Alu Soft is Tresoldi Metalli's pre-painted aluminium, ideal for coatings and coverings. Thanks to the unique **ductility of its sheets**, it is very **easy to work** with, allowing architects and designers to make freer, bolder creative choices.

High technical performance meets a new aesthetic.

Scratch-resistant, **easy to maintain and long-lasting**: Alu Soft Plus has good resistance to corrosion, making it suitable for all the most common urban environments, and it is three times **lighter** than steel, which **simplifies its installation, storage** and any **handling operations** required.

A versatile material for a wide range of applications

Created to meet the requirements of the **construction sector**, Alu Soft Plus has a distinctive visual presence that also makes it ideal for the indoor **furnishings sector**, or for parts of the **industrial sector** that are especially attentive to aesthetics and new trends.



La cultura del rispetto, per le persone e per l'ambiente

Con la fine del 2023 è stato messo in funzione il nuovo impianto fotovoltaico: una struttura imponente, in grado di coprire il 40% del fabbisogno energetico di Tresoldi Metalli, avvicinandoci ad una sempre maggiore autonomia energetica.

Era un passo necessario: per rendere più efficiente l'azienda e soprattutto come impegno verso un futuro più verde e rispettoso del pianeta.

Il nuovo impianto fotovoltaico, che ha visto l'installazione di 880 pannelli per una superficie di 2.200 m² complessivi, produrrà 555.000 kW annui, di cui una parte verrà reimmessa nel in rete, mentre la quota di energia destinata all'autoconsumo sarà di 407.000 kW annui.

L'impianto rientra in un progetto più ampio che punta alla **riqualificazione energetica dell'intera Tresoldi Metalli**: un'operazione partita negli scorsi anni, quando, dopo gli opportuni studi e rilevazioni fatte tramite gli energy manager che ci affiancano, abbiamo cambiato tutta l'illuminazione aziendale interna ed esterna con l'utilizzo di luci a led.

Questo secondo importante passaggio del fotovoltaico, è un'ulteriore tappa di un processo che nei prossimi anni sarà centrale per l'azienda, la sua efficienza e la sua competitività su un mercato internazionale sempre più attento all'etica e alla sostenibilità.



880
pannelli

2.200 m²
di superficie

555.000
kW/anno
complessivi

407.000
kW/anno per
l'autoconsumo

A culture of respect. For people and the environment

At the end of 2023, our new photovoltaic system was put into operation: it is an impressive structure, able to cover 40% of Tresoldi Metalli's energy requirements, taking us closer to our aim of increasing our energy self-sufficiency.

It was a necessary step: to make the company more efficient, and above all as a commitment to a greener future that respects the planet.

The new photovoltaic system, which saw the installation of 880 panels, covering a total area of 2,200 Sqm, will produce 555,000 kW per year. Part of this will be sent back to the grid, while 407,000 kW per year will be designated for self-consumption.

The system is part of a broader project that aims to redevelop the energy production for the whole of Tresoldi Metalli: the first part of the operation, over the last few years, was to change all the company lighting to LED lights, both inside and outside, after the appropriate studies and surveys carried out by the energy managers supporting us.

This second important step of introducing photovoltaic power is a further milestone in a process that will be fundamental for the company over the coming years, making it more efficient and competitive on an international market that is increasingly attentive to ethics and sustainability.

880
panels

2,200 Sqm
surface area

555,000
kW/year
in total

407,000
kW/year for
self-consumption



I nostri primi 60 anni

Quest'anno Tresoldi Metalli ha celebrato i 60 anni dalla fondazione.

Abbiamo festeggiato questa tappa così importante della nostra storia con una serata conviviale aperta a tutta la squadra.



È stato un momento importante, di divertimento, vicinanza e condivisione, in cui abbiamo visto, una accanto all'altra, le generazioni che hanno contribuito a far muovere i primi passi all'azienda con chi da poco si è unito al team: un clima di unità e partecipazione che è la chiave con cui ogni giorno affrontiamo il futuro.



Our first 60 years

This year, Tresoldi Metalli celebrated 60 years since its establishment.

We celebrated this important milestone in our history with a friendly dinner open to the entire team.

It was an important evening of fun, closeness and sharing, where we saw the generations who contributed to the company's first steps sitting alongside people who have recently joined the team: an atmosphere of unity and participation that is key to how we face the future every day.



Scansionami per altre foto

Scan me for more photos





TRESOLDI METALLI

VIA FANZAGHE, 108

35020

POZZONOVO (PD)

T. +39 0429 773200

INFO@TRESOLDIMETALLI.IT

TRESOLDIMETALLI.IT